

LIST REFERENCYJNY

Jako Nordis Chłodnie Polskie Sp. z o.o. działamy od 1992 roku. Na dzień dzisiejszy jesteśmy największą grupą kapitałową producentów i dystrybutorów mrożonej żywności w kraju. W zakres naszej działalności wchodzi produkcja lodów, owoców i warzyw, wyrobów kulinarnych oraz dań warzywno – mięsnych. Świadczymy również usługi w ramach mrożenia i przechowywania towarów mrożonych. Aktualnie wiele naszych produktów eksportowanych jest za granicę. Obecnie w skład naszej firmy wchodzi 3 oddziały oraz 4 spółki zależne w Opolu, Kaliszu, Wrocławiu i Wałbrzychu.

Dążąc do osiągnięcia naszego głównego celu jakim jest dostarczenie konsumentom wyrobów o najwyższej jakości, zdecydowaliśmy się zainwestować w rozwój naszej firmy. System informatyczny, z którego dotychczas korzystaliśmy nie spełniał naszych oczekiwań co do zarządzania siecią przedstawicieli oraz komunikacji pomiędzy oddziałami i zależnymi spółkami. Po dogłębnej analizie ofert dostawców oprogramowania podjęliśmy decyzję o współpracy z firmą Merinosoft Sp. z o.o.

Od 2004 jesteśmy użytkownikami systemu wspomagającego sprzedaż: XEMI Sales Force, a od 2010 roku także systemu XEMI ERP w zakresie obszaru finansowo – księgowego, gospodarki magazynowej, rozliczeń produkcyjnych, sprzedaży i logistyki. Profesjonalnie przeprowadzona analiza przedwdrożeniowa skoncentrowana na identyfikacji potrzeb firmy przyczyniła się do stworzenia oprogramowania spełniającego nasze oczekiwania. Główne korzyści jakie dostarczył nam system XEMI to:

1. zapewnienie spójności baz danych pomiędzy spółkami dzięki wykorzystaniu najnowszych rozwiązań informatycznych Microsoft Windows Server 2008 i Microsoft SQL Server 2008,
2. identyfikowalność partii produktu,
3. opcja „szybkiego fakturowania, która pozwala w sposób maksymalnie uproszczony obsłużyć sprzedaż,
4. usprawnienie działań w zakresie rozliczania produkcji,
5. definiowanie warunków handlowych dla różnego typu klientów.
6. Integracją klientów w ramach poszczególnych spółek grupy kapitałowej.

Pracownicy firmy Merinosoft udowodnili, że są ekspertami w swojej dziedzinie. Ich wieloletnie doświadczenie i ogromna wiedza umożliwiły sprawne przeprowadzenie każdego etapu wdrożenia, począwszy od rozpoznania potrzeb, a na szkoleniach kończąc. Wykorzystanie możliwości sieci rozległej oraz integracja danych grupy kapitałowej w ramach jednego centrum przetwarzania danych jest wartością nie do przecenienia. Daje możliwości analizy danych wcześniej zupełnie nie osiągalne.

Od 2004 roku firma Merinosoft Sp. z o.o. jest godnym zaufania partnerem w zakresie rozwiązań IT, dlatego z czystym sumieniem możemy ją polecić innym przedsiębiorstwom.

PROKURENT
DYREKTOR GENERALNY
Tomasz Meller