



LIST REFERENCYJNY

Głównym profilem naszej działalności jest dystrybucja produktów spożywczych. Obecnie mamy w ofercie ok. 1200 pozycji i wciąż ją rozwijamy. Działamy na terenie Polski południowo-wschodniej na trudnym rynku handlu spożywczego w szczególności zaś na polu dostaw w ramach przetargów publicznych. Naszym atutem jest zaangażowanie i terminowość w realizacji zamówień.

Dzięki konsekwentnie prowadzonej strategii, nasza firma rozwija się a co za tym idzie, rosną jej potrzeby dotyczące skutecznego zarządzania, podejmowania decyzji, a także przepływu informacji. Uznaliśmy, iż nadszedł czas na wsparcie istniejących w naszej firmie procesów decyzyjnych oraz takich, które jeszcze bardziej usprawnią obsługę kontrahentów. Odpowiedzią na te potrzeby okazał się zaproponowany przez Merinosoft autorski **system XEMI**. Nasza dotychczasowa współpraca z Merinosoftem opierała się o obsługę w zakresie Mobilnego Systemu Wsparcia Sprzedaży „Sales Force”.

W trakcie analizy przedwdrożeniowej zdefiniowaliśmy i określiliśmy nasze potrzeby w stosunku do **systemu ERP** jakim jest **XEMI**. Efektem tego było zaimplementowanie specjalnie pod nasze indywidualne potrzeby 3 modułów systemu **XEMI : Finanse, Pracownicy, Sprzedaż** oraz **XEMI SF**. Funkcjonalność rozwiązań dla nas dedykowanych pozwoliła na sprawne zarządzanie kontrahentami, którym realizujemy szczególny typ zamówień: zamówienia przetargowe.

Na każdym etapie wdrożenia i implementacji pracownicy Merinosoft sp z o.o. wykazali się dużym doświadczeniem i wiedzą. Dotychczasowa współpraca oraz sprawna i terminowa realizacja ostatniego przedsięwzięcia jakim było wdrożenie **XEMI** pozwalają na polecenie firmy Merinosoft Sp z o.o. jako wiarygodnego, profesjonalnego partnera biznesowego a **system Xemi** jako narzędzie spełniające najwyżej stawiane wymagania.

ALMAX -DYSTRYBUCJA Sp. z o.o.
Prezes Zarządu
M. Paradzińska
Alma Paradzińska